



Aiguiser vos compétences :

développez une super mémoire,
renforcez vos relations
et prenez le contrôle de votre temps

avec

**Bob Gray ,
Michael J. Hughes
&
Harold Taylor**

16 juin 2009 de 8 h 00 à 16 h 30

Au Centre de conférences Hampton Inn 200, chemin Coventry

Les places se vendront rapidement
Il n'y a que 250 places,
soit 31 tables.

Désorganisé? Stressé?
Trop de travail, pas suffisamment de temps?
Vous oubliez ce que vous devez faire ensuite?

Si vous commencez votre vie professionnelle, ces techniques vous serviront pendant de nombreuses années! Si vous êtes à mi-chemin dans votre carrière, ou arrivez près de la retraite, ces techniques vous seront utiles! C'est l'occasion de réunir votre équipe, d'avoir du plaisir, et de retourner au bureau avec une énergie renouvelée, de nouvelles techniques et une nouvelle perspective! Il y aura des conférences, de l'interaction, une table ronde et les participants seront invités à participer pleinement! Ce sera une journée mémorable!

Frais :
395 \$ plus TPS

Réservez votre table pour 8 personnes : 2 795 \$ plus TPS (économisez 10 %)
Réservez avant le 1^{er} mai et économisez un 10 % supplémentaire
Le dîner est compris.

Bob Gray – super mémoire

Les conférences de Bob Gray, détenteur d'un record Guinness, sont amusantes, uniques et interactives, et nous font découvrir le potentiel non exploité de notre mémoire. Lors de conférences stimulantes, Bob révèle une méthode formidable qui nous permet de retenir et emmagasiner dans notre mémoire le nom de nouveaux amis et de nouvelles connaissances.

Combien de fois avez-vous rencontré des clients ou des personnes à qui vous vous rappelez avoir été présenté une ou deux fois, mais malheureusement, vous avez oublié leur nom? Et plus vous tentez de vous en rappeler, plus la mémoire vous fait faux bond. Sur le plan social, une telle situation peut être extrêmement embarrassante, mais sur le plan professionnel, ce peut être désastreux. Le rythme trépidant de nos vies, et le nombre de plus en plus grandissant des personnes importantes qui s'ajoutent à notre réseau font en sorte que nous avons besoin d'une méthode instantanée et facile pour nous aider à nous rappeler de toutes ces personnes. Le son le plus doux à l'oreille d'une personne est celui de son propre nom. En oubliant le nom d'une personne, non seulement vous faites preuve d'un manque de respect à son égard, mais également vous lui faites comprendre qu'elle n'est pas d'une grande importance pour vous. Inversement, si vous vous rappelez du nom d'une personne, surtout après une seule rencontre, non seulement vous retiendrez son attention et la flatterez, mais elle se souviendra de vous pour l'intérêt que vous lui aurez témoigné.

En apprenant la méthode, les participants sont rapidement et facilement en mesure de se rappeler les prénoms et les noms des nouvelles personnes qu'ils rencontrent pendant la conférence. C'est un système hilarant qui fera pleurer de rire les participants... et ça fonctionne!

Les participants apprendront à :

- augmenter de 300 à 400 % leur potentiel de mémoire pour les noms;
 - utiliser des systèmes de mémorisation puissants pour sauver temps et argent;
 - mieux comprendre la manière dont fonctionne le cerveau afin de maximiser leur potentiel;
 - mémoriser des listes, des rendez-vous, des dates, des horaires;
 - améliorer leur rendement au travail;
 - augmenter leur productivité;
 - améliorer le service à la clientèle;
 - développer de meilleures relations.
- Et pour le plaisir, mémoriser le calendrier 2009.

"Je n'ai jamais tant ri et appris autant de choses en même temps."
JOHNSON & JOHNSON



Bob Gray, conférencier et formateur professionnel depuis 25 ans, est membre de la *National Speakers Association*, de la Fédération internationale des conférenciers professionnels et de l'Association canadienne des conférenciers professionnels. Il a été intronisé au temple de la renommée des conférenciers canadiens et a reçu le titre de CSP (*Certified Speaking Professional*), qui constitue la plus haute récompense remise à un conférencier. Bob a également participé aux émissions de télévision suivantes : *Ripley's Believe It Or Not*, *NBC Today Show*, *Live with Regis Philbin*, *The National* sur la chaîne CBC, ainsi que sur la chaîne BBC.

C'est l'une des méthodes la plus facile que vous apprendrez et qui vous



Michael J Hughes – La puissance du contact personnel

L'art et la science de l'optimisation des relations pour maximiser le potentiel personnel.

Ce programme hautement interactif permet de comprendre comment fonctionnent les réseaux internes et définit la façon d'y accéder et d'optimiser leur potentiel et leur puissance en bâtissant des relations solides et significatives. Cette session constitue une stratégie complète sur la réussite d'une entreprise, l'avancement professionnel ou sur la façon d'accomplir plus de travail grâce aux contacts professionnels.

Maîtrisez les techniques permettant de bâtir des relations en fractionnant les étapes de façon à les gérer plus facilement. Ensuite, exploitez vos aptitudes et développez de nouvelles stratégies à l'aide d'une procédure pas-à-pas éprouvée permettant de bâtir des relations. À la fin de cette journée, vous serez apte à :

- **créer un contact immédiat** avec de nouvelles connaissances;
- **bâtir une confiance** rapidement et sans effort;
- **vous sentir complètement à l'aise** avec un partenaire d'échange;
- **vous sentir totalement en confiance** lors de toutes les rencontres que vous ferez;
- **accélérer les résultats à la suite d'une rencontre**;
- **optimiser chaque conversation** afin de maximiser les résultats;
- **influencer les autres** de sorte qu'ils voudront **vous rencontrer à nouveau**.

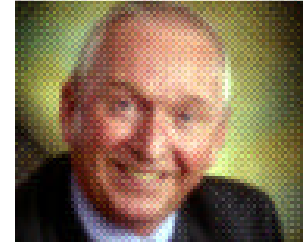
À la suite de votre participation à ce programme, vous serez apte à établir des relations encore plus productives et vous obtiendrez des résultats plus rapidement.

REMARQUE : le programme comprend des exercices en temps réel sur la façon de développer des techniques, permettant ainsi aux participants de pratiquer immédiatement les techniques nouvellement apprises sur l'art de bâtir des relations.

Michael J. Hughes se spécialise auprès des gens d'affaires partout en Amérique du Nord en les aidant à améliorer leur capacité à bâtir et à optimiser leurs relations dans le but d'augmenter leur chiffre d'affaires. Depuis quinze ans, il a conseillé des gens d'affaires pour les aider à atteindre de meilleurs résultats. Parmi sa clientèle, il compte des noms comme Alcatel-lucent, l'Agence de la consommation en matière financière du Canada, la Banque de Nouvelle-Écosse, Sun Microsystems du Canada, le Bureau du contrôleur général, et le programme MBA de l'Université d'Ottawa.

" En outre, ce fut tout simplement un plaisir de vous écouter. Immédiatement après la séance, et le jour suivant, nous avons reçu plusieurs commentaires positifs de la part des gens qui y ont participé. Notre association est heureuse que vous ayez présenté votre excellente conférence et transmis à nos membres votre expertise. "

Ottawa-Carleton Home Builders Association



Michael est l'auteur d'un ouvrage de 300 pages intitulé *Networking for Results Success System*, reconnu comme étant l'encyclopédie du réseautage.

Michael, un conférencier bilingue enthousiaste et dynamique, est l'ancien président de la section d'Ottawa de l'Association canadienne des conférenciers professionnels. En 2006, il a été le président de la Chambre de commerce d'Ottawa, qui compte 800 membres. Ses deux meilleurs atouts sont sa capacité de communiquer efficacement et d'influencer les autres à agir de façon à atteindre de meilleurs résultats.

Harold Taylor – Dix mythes sur la gestion

Harold Taylor vous montrera comment augmenter votre productivité et atteindre vos objectifs d'entreprise personnels tout en menant une vie équilibrée. Les sujets traités comprendront l'établissement des priorités et la planification, l'établissement d'un horaire, la gestion de priorités multiples, le contrôle de votre courrier électronique, de vos réunions et de la technologie, la façon de traiter les interruptions et obtenir plus de résultats sans empiéter sur votre temps personnel.

Au cours de cette conférence, il réfutera plusieurs des mythes les plus courants qui circulent aujourd'hui, tel que « nous pouvons gérer le temps », « les listes de choses à faire nous aident à accomplir des choses », « les assistants numériques personnels augmenteront votre efficacité ». Dans ce programme, nous traiterons de l'efficacité et de l'efficacé, des heures calmes et des heures de concentration, des agendas électroniques et autres dispositifs électroniques, des carnets de bord et des grignoteurs de temps. L'accent sera mis sur ce qui fonctionne vraiment, et sur les remèdes à la gestion du temps qui ne sont plus pertinents de nos jours.

Pour tous les détails et pour vous inscrire :
en ligne au <http://www.gcTraining.ca>
ou par téléphone au 613-596-4886, télécopieur au 613-596-4841



Harold Taylor, président de Harold Taylor Time Consultants Ltd., présente des conférences, écrit et donne des programmes de formation traitant de la gestion efficace du temps depuis plus de 25 ans. Il est l'auteur de 17 livres, y compris un succès de librairie canadien, *Making Time Work For You*. Il a mis au point plus de 50 produits traitant de la gestion du temps qui se sont vendus dans 38 pays. Son bulletin mensuel, *Time Management Report*, est publié depuis vingt-trois ans et plus de 300 de ses articles ont été acceptés pour publication. Depuis 1981, année de l'incorporation de son entreprise en gestion de temps, il a présenté plus de 2 000 ateliers, discours et thèmes portant sur la gestion du temps et la dynamique de la vie.